

► Consultor de Vendas Indiretas II - Ituiutaba

Descrição da vaga

Será responsável pela gestão de equipes comerciais externas.

Sobre a empresa

A empresa Algar Telecom é uma empresa do Grupo Algar, fundado em 1929 com atuação em todo o território nacional nos setores de TI/Telecom, Agro, Serviços e Turismo onde trabalham cerca de 20 mil pessoas servindo 2 milhões de clientes.

Qualificações e conhecimentos desejados

Desejável Superior completo em Administração, Gestão de Negócios, Gestão de Vendas ou Marketing.

Desejável Inglês intermediário.

Experiência em gestão de equipes. Experiência no planejamento de ações de vendas (visão de mercado, canais, novas oportunidades, incentivos de vendas). Conhecimento do mercado de telecomunicações/TI, produtos de voz, internet e dados (pessoa física, pequenas e médias empresas). Domínio em informática - ambiente Windows (nível de usuário). Experiência em elaboração de propostas comerciais para empresas.

Observação:

Possuir habilitação e disponibilidade para viagens.

RESIDIR EM ITUIUTABA OU ITUMBIARA

OBS:. As vagas do Grupo Algar também estão disponíveis para pessoas com deficiência.

Interessados candidatar a vaga pelo site

www.bancodetalentosalgar.com.br vaga de código

ALGAR1185365 até dia 18/04/2016.