



**TOTVS Triângulo Mineiro e Alto do Paranaíba considerado a melhor  
TOTVS do Brasil em 2013**

## **VAGA: Gerente de Atendimento e Relacionamento – TOTVS**

- Descrição da atividade principal: Profissional responsável pela gestão da equipe comercial com foco em novos clientes, gestão de pipeline e forecast, relacionamento com clientes. Deverá assegurar o cumprimento de metas de vendas estabelecidas, gerenciar a execução do planejamento estratégico anual, além de resultados e indicadores de desempenho dos executivos sob sua gestão. Elaboração de planos de ação/estratégia de prospecção de ofertas segmentadas.
- Pré-requisitos: Necessária disponibilidade para viagem na região do Triângulo Mineiro e Alto Paranaíba.
- Formação: Superior Completo, sendo desejável Pós Graduação/MBA e inglês.
- Experiência/Conhecimento: Gestão Comercial com foco em novos clientes (Perfil Hunter), gestão de pessoas e de indicadores.
- Remuneração: Salário fixo + Variável.
- Benefícios: convênio médico, odontológico, seguro de vida e ticket alimentação, PLR, premiação por cumprimento de meta.
- Currículo: enviar para: [cristiane@cristianerh.com.br](mailto:cristiane@cristianerh.com.br)
- Consultor de RH responsável: **Cristiane de Sousa Faria Rocha**
- Prazo para envio do currículo: 8 DE JULHO