

ANALISTA DE DEPARTAMENTO PESSOAL PLENO - SOFTBOX

DESCRIÇÃO DA OPORTUNIDADE: Profissional responsável pelos subsistemas de Departamento Pessoal, compreendendo admissão e demissão, benefícios, folha de ponto e auxílio na Folha de Pagamento.

EXPERIÊNCIA: Comprovada em Departamento Pessoal.

ESCOLARIDADE: Superior Completo.

CONHECIMENTO:

- Pacote Office
- Folha de Pagamento
- Rotinas Trabalhistas

INFORMAÇÃO DE REMUNERAÇÃO: Salário entre R\$1200,00 a 1700,00 (CLT)

BENEFÍCIOS: Plano de Saúde Total, Alimentação R\$321,20, Auxílio Combustível R\$200,00, Seguro de Vida.

HORÁRIO DE TRABALHO COMERCIAL – Horário Comercial

CONTATO PARA ENVIO DE CURRÍCULO: caiaffa@cristianerh.com.br até 05/04

Excelente oportunidade de carreira em TI:



Empresa do Ano de Melhores e Maiores de EXAME

- 2 Vagas para analistas de negócios início de carreira em Uberlândia
- Descrição da atividade: Os Profissionais serão desenvolvidos e certificados pela TOTVS. Para participarem dos negócios da empresa, referente à implantação do Sistema ERP, junto aos clientes.
- Pré-requisitos: CNH B, veículo próprio, notebook, celular, disponibilidade para viagens. (O veículo próprio pode ser adquirido até o final da formação)
- Formação: Superior em estágio de conclusão, nas seguintes áreas: Ciência da Computação, Tecnologia da Informação, Administração, Engenharia, Contábeis.
- Desejável nível intermediário em tecnologia.
- Experiência: É diferencial ter atuado com vendas de T.I.
- Conhecimentos: Nível Básico em inglês, nível intermediário em Tecnologia.
- Remuneração: fixa (CLT)+ variável (esta após conclusão da formação).
- Benefícios: convênio médico, odontológico, seguro de vida, vale-transporte e ticket alimentação, PLR.
- Currículo: enviar para brisdha@cristianerh.com.br
- . Assunto: Analista de Negócios – início Carreira2014 TOTVS
- Analista de RH responsável: Brisdha Rodrigues
- Prazo para envio do currículo: 05/04 -2014.

Vaga: LIDER DE PROJETOS – Softbox

DESCRIÇÃO DA OPORTUNIDADE: Profissional responsável pelo gerenciamento de projetos (preferencialmente na linguagem Java), liderança de equipes, estruturando as necessidades do cliente, levantando os requisitos, liderar implantação das soluções e gerenciar etapas de ciclo de vida do projeto.

EXPERIÊNCIA: Gerência de Projetos (comprovado), liderança de equipes, análise de requisitos.

ESCOLARIDADE: Superior Completo em TI.

CONHECIMENTO:

- Pacote Office
- Eclipse
- Java
- Java script
- Ferramenta de controle de versão do código (SVN, GIT) -Ferramenta de geração de código
- Banco de dados Oracle (SQL Developer) (SQLITE Manager)
- Browser diversos como internet Explorer
- Firefox
- Frameworks
- Hibernate
- JPA
- Quartz
- Servidores de aplicação do JBOSS
- Project

INFORMAÇÃO DE REMUNERAÇÃO: Salário entre R\$3000,00 a R\$5000,00 (CLT)

BENEFÍCIOS: Plano de Saúde Total, Alimentação R\$400,00, Auxílio Combustível R\$400,00, Seguro de Vida.

OBSERVAÇÕES ADICIONAIS: Disponibilidade para viagens, CNH B.

HORÁRIO DE TRABALHO COMERCIAL – Horário Comercial

CONTATO PARA ENVIO DE CURRÍCULO: caiaffa@cristianerh.com.br até 05/04

Vagas: CONSULTOR DE IMPLANTAÇÃO - Ventura Tecnologia

DESCRIÇÃO DA OPORTUNIDADE: Profissional responsável pelo levantamento de necessidades do cliente, estruturando o mapeamento dos processos, posteriormente acompanhando e implantando o sistema. Será igualmente responsável pelo trabalho de relacionamento com o cliente.

EXPERIÊNCIA: Vendas Externas Consultivas, sendo diferencial vivência em processos internos do setor hospitalar.

ESCOLARIDADE: Superior Completo – desejável especialização em Gestão Hospitalar.

CONHECIMENTO: Desejável conhecimento em Gestão-ERP. Facilidade em lidar com tecnologias em geral.

INFORMAÇÃO DE REMUNERAÇÃO: Salário fixo de R\$1500,00 + comissão.

BENEFÍCIOS: Unimed, Seguro de Vida.

OBSERVAÇÕES ADICIONAIS: Disponibilidade para viagens, CNH B, veículo próprio. A empresa arca com despesas de viagem.

HORÁRIO DE TRABALHO COMERCIAL – SEGUNDA A SEXTA-FEIRA

CONTATO PARA ENVIO DE CURRÍCULO: caiaffa@cristianerh.com.br até 05/04

EXECUTIVO DE ATENDIMENTO E RELACIONAMENTO – TOTVS

DESCRIÇÃO DA OPORTUNIDADE: Profissional será responsável por todo trabalho de relacionamento com o cliente, prospectando novas oportunidades, entendendo a demanda do cliente e assim encurtando o vínculo com a TOTVS, elaborando propostas comerciais.

ESCOLARIDADE: Superior Completo

CIDADE: Uberlândia

CONHECIMENTO: Desejável conhecimento de Sistema de Gestão-ERP. Facilidade em lidar com tecnologias em geral.

QUALIFICAÇÕES: Experiência comprovada em vendas externas e relacionamento com o cliente.

INFORMAÇÃO DE REMUNERAÇÃO: Salário fixo de R\$1500,00 + comissão. O valor final pode triplicar dependendo dos resultados obtidos.

BENEFÍCIOS: Unimed, Seguro de Vida, Visa Vale, .

OBSERVAÇÕES ADICIONAIS: Disponibilidade para viagens, CNH B, veículo próprio (R\$0,72 por KM).

HORÁRIO DE TRABALHO COMERCIAL – SEGUNDA A SEXTA-FEIRA

CONTATO PARA ENVIO DE CURRÍCULO: caiaffa@cristianerh.com.br até 05/04

Vaga Vendedor(a) de seminovos – Trivel Concessionária

Atividades: Responsável pela venda de carros seminovos, multimarcas.

Escolaridade: Ensino Médio Completo;

Pré-Requisitos: Possuir CNH, disponibilidade para viagens, experiência em vendas;

Desejável experiência em vendas de automóveis;

Remuneração: 100% comissionado (Regime CLT);

Média Salarial de vendedores: R\$2.500,00 (com meta batida);

Benefícios: Convênios médico e odontológico, Refeição, V.T, seguro de vida.

Interessados enviar currículo para: brisdha@cristianerh.com.br

VENDEDOR(A) DE ACESSÓRIOS – Trivell Concessionárias

Atividades: Vendas de acessórios para automóveis;

Requisitos: Ensino médio completo, experiência com vendas;

Desejável: Experiência com vendas de acessórios para automóveis;

Regime de contratação: CLT Efetivo;

Horário de Trabalho: segunda a sexta 08:00 as 18:00h - sábado até as 13:00 h;

Remuneração: R\$1.000,00 (fixo os três primeiros meses), após 100% comissionado + benefícios (convênios médico e odontológico, Refeição, V.T, seguro de vida);

Interessados enviar currículo para: brisdha@cristianerh.com.br ATÉ 05/04

Auxiliar de Vendas- Trivel Consessionaria

Atividades: Recepção e atendimento ao cliente;

PABX;

Controle de planilhas de atendimento;

Pós venda;

Requisitos: Ensino Médio.

Desejável: Superior cursando, experiência com atendimento.

Horário de Trabalho: segunda a sexta - 08:00 as 18:00h, sábado até as 13:00 h . Vaga CLT

Remuneração: a combinar + benefícios (Refeição, convênios médico e odontológico, V.T, seguro de vida).

Interessados enviar currículo para: brisdha@cristianerh.com.br ATÉ 05/04